

# BTS MUC

## Management des Unités Commerciales ( 2ème année uniquement )



### Unité de Formation par Apprentissage

### Lycée Gaston Berger

### LILLE

#### Le métier

**Le titulaire du BTS Managements des Unités Commerciales** a pour perspective de prendre la responsabilité de tout ou partie d'une unité commerciale, lieu physique ou virtuel.

#### Il doit avoir :

- une grande capacité à communiquer et à négocier
- avoir le sens des responsabilités
- être capable de s'adapter à toute situation d'entreprise

#### Capacités à mettre en œuvre :

- manager l'unité commerciale
- gérer la relation avec la clientèle
- gérer et animer l'offre de produits et des services
- rechercher et exploiter l'information nécessaire à l'activité commerciale

#### La formation

#### Formation en 1 an en alternance UFA/Entreprise.

Les enseignements sont identiques à la formation initiale sous statut scolaire mais adaptés à la pédagogie de la formation en alternance.

Enseignement général : 350 heures pour l'année

Enseignement technologique et professionnel : 350 heures

Epreuves d'examens évaluées en CCF (Contrôle en Cours de Formation) mais aussi en CP (Contrôles Ponctuels).

**La formation pratique en entreprise** est assurée par le Maître d'apprentissage.

**UFA du Lycée Gaston Berger**  
Avenue Gaston Berger  
59016 LILLE  
Contacter le Directeur Délégué FTP  
Tél. : 03.20.49.31.26  
Mail : ufa.berger@ac-lille.fr

#### Les conditions d'accès à la formation

Signature d'un contrat d'apprentissage avec un employeur  
Etre âgé entre 16 et 25 ans (Dérogation possible)  
Etre déclaré(e) apte physiquement au travail à effectuer en entreprise (visite médicale d'embauche obligatoire).

#### Etre titulaire d'un des Bac suivants :

- Bac général ES série économique et sociale
- Bac pro Commerce
- Bac STMG sciences et technologies du management et de la gestion spécialité mercatique (marketing)

#### Le rythme de l'alternance

**2 jours en centre de formation,  
3 jours en entreprise**

#### Les débouchés à l'issue de la formation

#### Les métiers :

- animateur de ventes
- chargé de l'administration commerciale
- vendeur conseil
- responsable d'agence ou d'un centre de profit
- directeur adjoint de magasin

#### Poursuites d'études possibles :

- licence professionnelle commerce, assurance
- responsable de développement commercial
- responsable en marketing
- responsable manager de la distribution
- diplôme de l'école supérieure de commerce



éducation  
nationale  
enseignement  
supérieur  
recherche



cfa.ac-lille.fr